

先輩に聞きました!

株式会社 大三商行



入社 の 動機

水内 祖父が材木店を営んでおり、作業場に漂う木の香りが好きでした。就職サイトで木材の販売や加工などを手掛ける当社を知り、興味を持ったのは、私自身のそんな原風景を思い起こしたからです。業界研究を重ねるうちに、再生可能な資源として木材への注目が高まっていることを知り、企業としての将来性を感じました。会社見学で和気あいあいとした職場の雰囲気に触れたことも、決め手になりました。

高谷 大学時代に学んでいた建築の知識を生かして働きたいと考えていました。そこで就職先には、住宅メーカーや工務店を想定。当社とは就職活動中に出会い、建築には欠かせない木材を扱う、いわば「縁の下」の力持ちのような仕事に魅力を感じました。それとともに生まれ育った岡山で働きたいという希望もかなうことから志望しました。

採用担当者から一言



経理部
太田 周成さん

人の笑顔を想像

私たちは、創業以来70年以上、木造建築の骨組みとなる木材をはじめ、住宅資材全般の販売を行ってきました。木材の総合商社として、山林経営から始まり、現在では中四国を中心に卸売業で成長を続けています。また昔は大工さんが手加工していたものを、機械で加工する「プレカット」にも注力しています。

経営理念は「木材のプロとして、確かな技術と確かな品質をもって、豊かな社会の建設に挑戦する」です。自らが関わった仕事の延長に、そこで暮らす人の笑顔が想像できる、そんなやりがいのある仕事です。

人生の大半を決めることになる仕事選び、でも、就職活動の時間は短いと思います。「建築や木材に興味がある方」「建物のCAD(コンピューター利用設計システム)を使いこなしたい方」-弊社には活躍できる場所があります。共に挑戦してくれる前向きな方をお待ちしております。

高谷さんのある1日のスケジュール

- 6:00 起床
- 6:30 自宅を出発。朝食は車の中で取るのが日課
- 7:30 入社
- 8:00 始業。木材の荷下ろしや出荷準備を手伝い、メールチェックなど事務処理
- 10:00 営業へ
- 12:00 出先で昼食
- 15:00 帰社。注文伝票の作成などの事務処理
- 17:30 退社
- 18:30 帰宅
- 19:00 夕食
- 20:30 生後5カ月の長男と一緒に入浴。妻と寝かしつけようとするもうまくいかず、絵本を読み聞かせる
- 23:30 就寝

仕事内容 働きたい

水内 配属された物資部の主力業務は木材の卸売り営業ですが、木を知らずして木を売ることはできないということ、現在は倉庫業務に従事しています。国内外から仕入れた木材の荷受け、仕分けや出荷準備をしながら、材質の違いを感じ、木を見る目を養います。どんな樹種があるのか、製品寸法は、トラックの荷台という限られたスペースに製品をどう積みか、崩れはしないか。毎日が学びの連続です。

知識深め取引先拡大 高谷

2倍近くに上がっただけでなく、そもそも木材が手に入らないのです。取引先への説明に追われる一方、注文が入れば、仕入れ担当者と連携して供給が途切れないよう努めました。長年勤めているベテラン社員も経験したことのない事態。毎日がめまぐるしく過ぎる中、顧客から「助かったよ」「ありがと」と声を掛けられた時は報われた

木見る目養い営業挑戦 水内

思いでした。

目標



倉庫で在庫管理に詳しい水内さん

水内 4月からのよいよ営業に出ます。倉庫業務での学びを生かし、まずは取引先から「あなたに任せる」と言っていた目標です。高谷 木材に関する知識をさらに深めて既存顧客の満足度を高め、取引先の拡大にもチャレンジしたいです。当社は国内の原木集荷に始まり、山林経営、加工販売へと業容を広げてきた木材のプロ集団です。ウッドショックでは仕入れから販売まで真摯に向き合う姿勢に、培われてきた心意気を感じました。4

なくて、さまざまな企業を受けました。私と同じように、方向性が定められず、焦りを感じている人もいるかもしれません。悪いことばかりではありません。私はさまざまな企業を受けることで視野が広がり、働きたいと思える企業を見つけることができました。好きなことを起点に、志望動機を掘り下げたことで内定を得られたと思います。

高谷 仕事内容はもちろん大切ですが、「どんな仲間と働くか」も忘れてはいけないポイントです。当社は役職や部署に縛られないフラットな人間関係があり、風通しが良く働きやすいです。

就活生へ

水内 就職活動を始めた当初は、業種を絞り切ることができ



取引先に携帯電話で連絡を入れる高谷さん

株式会社大三商行

岡山市北区下中野708-111
TEL 086(246)5241
<https://www.daisan-net.co.jp>

資本金 1億円/売上高 96億円(2021年3月期)/社員数 180人(うち女性30人)/事業内容 木材の生産、買い付けおよび販売、プレカット加工業、建設業、LVL製造販売/事業所 岡山本社、岡山事業部(岡山プレカット工場、岡山物資部)千葉支店、宮崎サンテック事業部/採用実績 2人(2021年)



大三商行本社

木材の可能性。その先へ



創業から70余年を重ね
これまで多くの困難な課題に应运てきたけれど
今でも驚くような課題が、次々と投げかけられる

それでも、NOとは言わない
それは誰かの夢を実現するために
踏み出すべき一歩なのだから

高いとは、人と向き合うことに本質がある
だから、私たちは誰よりも真面目に、誰よりも丁寧に
お客様の声に耳を傾ける

今できないと思えるオーダーに、新しい答えを出そう
可能性に挑戦し続けることが、高い人の使命だ

私たちは大三商行



株式会社 大三商行
岡山本社：岡山市北区下中野708-111 TEL(086)246-5241(代)
www.daisan-net.co.jp

